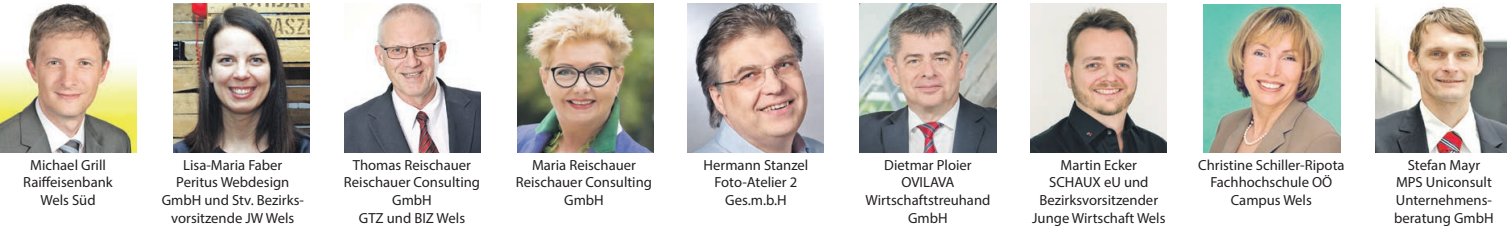


# World Café – Vom StartUp zum innovativen Durchstarter

Sie haben Ihr Unternehmen erfolgreich gegründet, vielleicht schon den einen oder anderen Mitarbeiter angestellt. Nun wird es aber Zeit für größere Umsätze, mehr Erfolg und den Durchbruch in neue Märkte. Das setzt voraus, dass Sie rechtzeitig die Weichen stellen, Tatsachen und Chancen am Markt erkennen und Ihre Gestaltungs-Aufgaben konkret angehen. Im Rahmen des World Cafés erhalten Sie wichtige Tipps und Informationen. Mit dem Veranstaltungsdesign des World Cafés haben Sie Gelegenheit, in kleinen Gruppen zu unterschiedlichen Themenbereichen Ihre Fragen zu stellen und sich mit erfahrenen praxisorientierten Experten und Kollegen auszutauschen.

- **Finanzierung und Förderung:** Was sind geeignete Finanzierungsmodelle für wachstumsorientierte Unternehmen? Welche Förderungen und Unterstützungsmaßnahmen können Sie in Anspruch nehmen? Sind neue Finanzierungsformen für Ihren Unternehmenswachstum geeignet?
- **Marketing und Vertrieb:** Was müssen Sie ändern und bedenken wenn Ihr Unternehmen wachsen soll? Welche Strategien führen zum gewünschten Erfolg? Welche Geschäftsmodelle fördern Ihre Geschäftsentwicklung? Wie unterstützen E-Marketing und E-Commerce Ihr Unternehmenswachstum?
- **IT-Struktur und Cloud:** Sicherung in der Cloud, Datenschutzgrundverordnung, Aufbau einer EDV-Struktur, Digitalisierung - Alles Schlagwörter die immer mehr an Bedeutung gewinnen, aber welche Themen sind für Ihr wachstumsorientiertes Unternehmen wirklich wichtig?
- **Networking und Kooperation:** Chancen in Kooperationen und von Netzwerken. Wie nutzen Sie bestehende Kontakte? Wo bekommen Sie neue Kontakte? Wie fördern Ihre Kontakte Ihren Erfolg? Welche Spielregeln sind in Kooperationen zu beachten?
- **Personal und Führung:** Wie führen Sie Ihr Unternehmen im Wachstum? Wie können Sie Konflikte regeln? Wie begeistern Sie Ihre Kunden und Mitarbeiter für Neues?
- **Steuern und Recht:** Als wachstumsorientiertes Unternehmen müssen Sie sich fragen ob die aktuelle Unternehmensform auch jetzt und in Zukunft noch passt? Gibt es steuerlich und rechtliche Themen die Sie beim Wachstums Ihres Unternehmen beachten müssen?

• 23. April 2018 um 18:00 Uhr  
• Raiffeisenbank Wels Süd,  
R.-B.-Rodlbergerstraße 25, 4600 Wels  
• Best Step Veranstaltung  
mit Experten und Beratern zum Thema  
• Anmeldung unter  
www.beststep.at od. 07242/9001-235  
• Veranstaltung kostenlos



Michael Grill  
Raiffeisenbank  
Wels Süd

Lisa-Maria Faber  
Peritus Webdesign  
GmbH und Stv. Bezirks-  
vorsitzende JW Wels

Thomas Reischauer  
Reischauer Consulting  
GmbH  
GTZ und BIZ Wels

Maria Reischauer  
Reischauer Consulting  
GmbH

Hermann Stanzel  
Foto-Atelier 2  
Ges.m.b.H

Dietmar Ploier  
OVLAVA  
Wirtschaftstreuhand  
GmbH

Martin Ecker  
SCHAUX eU und  
Bezirksvorsitzender  
Junge Wirtschaft Wels

Christine Schiller-Ripota  
Fachhochschule OÖ  
Campus Wels

Stefan Mayr  
MPS Uniconsult  
Unternehmens-  
beratung GmbH

## Beratertipps für StartUps und wachstumsorientierte JungunternehmerInnen

### Finanzierung und Förderung

- Investitionen sind wesentlich für das Überleben und das gesunde Wachstum von Unternehmen.
- Neben dem klassischen Bankkredit und Eigenkapital aus der Eigentümer-sphäre greifen Startups zunehmend auch auf alternative Finanzierungsformen zurück.

### Marketing und Vertrieb

- Eignen sie sich ausgefallene Marketing-Ideen an (Betreiben Sie Guerilla Marketing). Seien Sie kreativ und machen Sie etwas Außergewöhnliches.
- Sie wollen mit physischen Produkten handeln, oder sie produzieren selbst eines.
- Vermarkten sie Ihre Produkte und Dienstleistungen online, z.B. auf einer der größten Onlinemarktplattform weltweit - amazon.
- Mit wenigen Euros sind sie bei Amazon als Händler gelistet und können die gesamte Plattform mit allen nur erdenklichen Werkzeugen nutzen. Dabei erschließt sich für sie ein riesen Markt mit unvorstellbarem Potential.
- Durch Onlinehandel haben Sie die Möglichkeit Ihre Produkte entweder nur im deutschsprachigen Raum zu vermarkten, europaweit oder auch weltweit, es ist alles möglich!

### IT-Struktur und Cloud

- Lizenz- und Abomodelle von Software und Clouddiensten durchrechnen. Geringerer Verwaltungsaufwand kann trotz laufender Kosten eine Ersparnis bringen.
- Technische Neuerungen müssen bestehende Strukturen nicht immer ersetzen. Oft liegt ein reibungsloser IT Betrieb in der Mischung.
- Auch in der klassischen Telefonie steht ein Wandel bevor (ISDN > VoIP), verschlafen Sie die Umstellung nicht.

### Networking und Kooperation

- Netzwerke und Kooperationen dienen nicht allein der Umsatzsteigerung des eigenen Unternehmens. Sie bieten die Möglichkeit, sich mit Gleichgesinnten auszutauschen, von Anderen zu lernen, neue Geschäftspartner zu finden und den eigenen Horizont zu erweitern.

- Durch das Know-How der verschiedenen Netzwerkpartner können Synergieeffekte erreicht werden, die allen Teilnehmern Vorteile verschaffen.
- Netzwerke und Kooperationen müssen gepflegt werden. Alle Beteiligten müssen das Gefühl einer ausgeglichenen Win-Win-Situation haben, damit die Verbindung auf Dauer erfolgreich ist.

### Personal und Führung

- Erfolgreiches Leadership bedeutet das maximale Potential der Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen zu entfalten. Ein authentisches Auftreten der Führungskraft und klare Kommunikation und klar kommunizierte Rahmenbedingungen sind dazu unabkömmlich.
- Die gezielten Impulse der Führungskraft lenken die Mitarbeiter auf den richtigen Weg.
- Vermitteltes Vertrauen erhöht die Arbeitsleistung und steigert die Motivation.
- Um die Stärken der Mitarbeiter zu erkennen, ist es unerlässlich, diese durch kontinuierliche Beobachtung und in regelmäßigen gemeinsamen Gesprächen zu erörtern. Durch das stärkenorientierte Einsetzen der Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen können sehr flexible und effektive Teams gebildet werden.
- Erkennen und nützen Sie Konfliktgespräche - und Situationen als Chance zur Potentialentwicklung und Veränderung.
- Finden und zeigen Sie neue, kreative Handlungsalternativen auf.
- Führen Sie Lösungsorientierte Gespräche die konstruktiv auf Ziele ausgerichtet sind.
- Stellen Sie Ihre eigene Erwartungshaltung mit „Ich-Botschaften“ dar.

### Steuern und Recht

- Sie haben eine Geschäftsidee und Sie sind sich sicher, dass Sie den Schritt vom StartUp zum innovativen Durchstarter wagen? Doch neben Ihrem Produkt- oder Dienstleistungsidee gibt es zahlreiche andere Faktoren, die Sie in der Planungsphase berücksichtigen müssen. Nehmen Sie sich die Zeit, diese zu prüfen und für Sie optimal um- und einzusetzen.
- Überlegen Sie, ob die gewählte Unternehmensform passt, ob Ihr (Start)kapital gut eingeteilt und geplant ist, welche Zahlungen Sie zu erwarten haben.